

2019年度一般社団法人日本資材管理協会研修講座スケジュール

対象 A=新任・若手, B=中堅, C=部課長

開催日	テーマ	講師	開催地	分類	対象別
4/12(金)	コストと原価の基礎	太刀川 卓 渡辺 清和	東京	コスト分析	A B
4/19(金)	永続的コストダウンの具体策と手順	八木 君敏	東京	コストダウン	A B C
4/23(火)	加工技術とコストダウン	渡辺 清和	東京	コスト分析	BC
5/15(水)	グローバル調達戦略	清水 孝久	東京	国際調達	A B
5/17(金)	調達組織の在り方とその活性化	藤田 敏	東京	内部統制	B C
5/22(水)	コスト査定テーブルの作り方	西水 晃	東京	コスト分析	A B
5/24(金)	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	東京	取引先評価	A B C
5/29(水)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	東京	購買知識・実務	A B
6/7(金)	新人・新任バイヤーのための資材調達基礎知識	近藤 学	東京	購買知識・実務	A B
6/14(金)	品質向上・納期短縮・原価改善の進め方	坂田 慎一	東京	内部統制	C
6/21(金)	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	東京	購買折衝	B C
6/25(火)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	大阪	購買知識・実務	A B
6/26(水)	調達品のコストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	大阪	コストダウン	A B
7/5(金)	下請法の理解と課題事例・対策セミナー	近藤 学	東京	法務	A B C
7/10(水)	サプライヤ評価システム	八木 君敏	東京	取引先評価	A B C
7/12(金)	海外部品調達の業務の知識と対応	太刀川 卓	東京	国際調達	A B
7/25(木)	成果に直結する取引先評価	藤田 敏	東京	取引先評価	A B C
7/26(金)	調達品のコストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	東京	コストダウン	A B
8/7(水)	外注管理入門	野本 満雄	東京	サプライヤー統制	A B
8/8(木)	次世代女性購買リーダー養成講座	西水 晃	東京	購買知識・実務	A B
8/20(火)	設備調達の実践	中西 繁樹	大阪	コスト分析	A B
8/21(水)	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	大阪	購買折衝	B C
9/6(金)	第61期資材管理士専門コース(資材法務)(コース開講)	近藤 学	東京	法務	B C
9/11(水)	開発購買の取り組み方	八木 君敏	東京	開発購買	B C
9/13(金)	新・調達コスト低減	福原 政則	東京	コストダウン	A B
9/18(水)	コスト査定テーブルの作り方	西水 晃	東京	コスト分析	A B
9/19(木)	購買担当者のレベルアップ(コース必修・一般可)	野本 満雄	東京	コストダウン	B C
9/25(水)	図面の見方から部品単価算出までの基礎知識	渡辺 清和	東京	コスト分析	A B
10/4(金)	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	東京	取引先評価	A B C
10/9(水)	今後の在庫・物流管理と在庫管理SCM	長谷川 雅行	東京	在庫管理・SCM	A B
10/11(金)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	福岡	購買知識・実務	A B
10/17(木)	グローバル調達を活用した原価低減	清水 孝久	東京	国際調達	B C
10/18(金)	設備調達の実践	中西 繁樹	東京	コスト分析	A B
10/25(金)	調達品のコストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	東京	コストダウン	A B
11/7(木)	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	東京	購買折衝	B C
11/8(金)	これからの購買と資材管理士の役割(コース最終日)	近藤 学	東京	購買知識・実務	B C
11/13(水)	新人・新任バイヤーのための資材調達基礎知識	近藤 学	東京	購買知識・実務	A B
11/15(金)	成功する「間接材」「副資材」調達改革	向川 虎隆	東京	コスト分析	A B C
11/20(水)	永続的コストダウンの具体策と手順	八木 君敏	東京	コストダウン	A B C
12/6(金)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	東京	購買知識・実務	A B
12/11(水)	コストと原価の基礎	太刀川 卓 渡辺 清和	東京	コスト分析	A B
12/20(金)	成果に直結する取引先評価	藤田 敏	東京	取引先評価	A B C
2020年↓					
1/17(金)	図面の見方から部品単価算出までの基礎知識	渡辺 清和	東京	コスト分析	A B
1/21(火)	海外部品調達の業務の知識と対応	太刀川 卓	東京	国際調達	A B
1/23(木)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	大阪	購買知識・実務	A B
1/24(金)	調達品のコストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	大阪	コストダウン	A B
2/5(水)	調達組織の在り方とその活性化	藤田 敏	東京	内部統制	B C
2/7(金)	次世代女性購買リーダー養成講座	西水 晃	東京	購買知識・実務	A B
2/14(金)	設備調達の実践	中西 繁樹	東京	コスト分析	A B C
2/19(水)	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	東京	購買折衝	B C
2/21(金)	調達品のコストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	東京	コストダウン	A B
3/6(金)	新・調達コスト低減	福原 政則	東京	コストダウン	A B
3/13(金)	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	東京	取引先評価	A B C
3/18(水)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	東京	コストダウン	A B